

KÜLTÜR / YAŞAM

SOIL_401

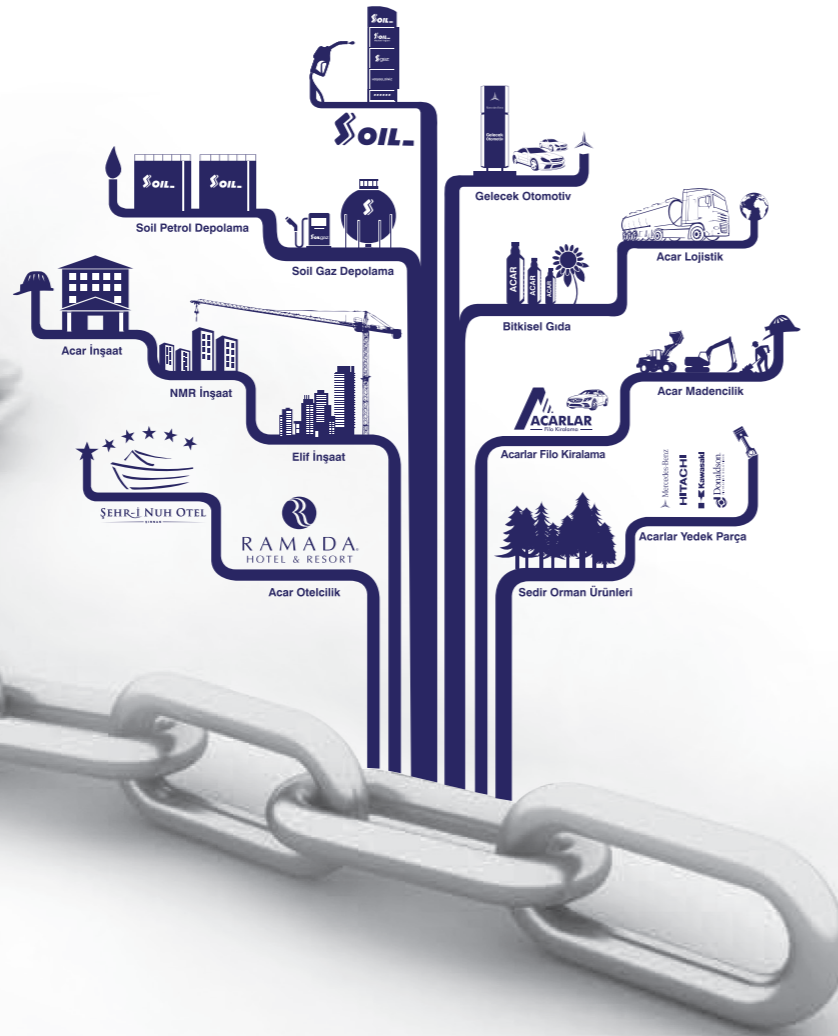
2022-1

BESİR ACAR:

HER KOŞULDA
YOLA DEVAM
EDİYORUZ

SERHAT AKA:
HEDEF YOKSA BAŞARI YOK

Karadeniz'in Çatısı
KAÇKARLAR



"Türkiye'nin Büyüyen Gücü"

Ankara İletişim

Turan Güneş Bulvarı No: 71/16 - 17 Yıldız / ANKARA
Tel: +90 (312) 491 69 32 Fax: +90 (312) 491 21 78

Şırnak İletişim

Cumhuriyet Mah. Atatürk Cad. Şırnak İş Merkezi Kat: 3 73000 ŞIRNAK
Tel: +90 (486) 216 10 52 Fax: +90 (486) 216 18 40
Web: www.acargroup.com.tr

Değerli SOIL ve Sgaz Ailesi,

Zorlu bir yılı geride bıraktık. Çetin koşulların geçerli olduğu akaryakıt sektöründe 'rekabetçi' anlayışımızla ilerliyoruz.

Bu gücümüzü, ülkemizin 7 coğrafyası ve 61 ilinde konuşlu siz değerli 305 bayimiz, merkez ve sahada görevli çalışma arkadaşımızdan alıyoruz. İnanmış, adanmış yaklaşık 2000 kişilik büyük, özverili, istikrarlı büyümeyi sürdürülebilir kılan bir aileyiz. İyi ki birlikteyiz.

Geride bıraktığımız ve önceki yıl gerçekten zorlu ve yıpratıcıydı. Pandemi şartları, her sektörü olduğu gibi bizim sektörümüzü de derinden etkiledi. Ancak bütün olumsuz koşullara, kısıtlamalara karşın yolumuzda yılmadan ilerledik ve 'ölmaz' denileni hayata geçirdik. Akaryakıt satışlarımızı yüzde 36,71, otopaz satışlarımızı ise yüzde 19,76 oranında arttırdık. Birlikte inandık, birlikte başardık.

Sevgili Ailemiz,

Döviz kuruna endekslı artan maliyetleriniz ve düşen kar paylarının farkındayız. Bu konuda çalışmalarımız oldu, görüş ve önerilerimizi içeren raporları meslek örgütlerimiz aracılığıyla ilgili tüm kurumlara ilettik. Olumlu sonuçlara varacağımız yönünde umutluyuz.

Bu arada, yüzde yüz yerli sermayeye sahip oluşumuz ve lojistikteki dinamik yapımızın sağladığı avantajlarla artan maliyetlerimizi tüketiciye en az yansıtma kararlılığımızdan geri adım atmayacağımızı yinelemek istiyoruz.

Türkiye'nin gülümseyen yüzü, tercih edilen ve sevilen markası SOIL, 'tüketici dostu' olma özelliğini yine, yeniden devam ettirecektir. Her şart ve koşulda tüketicimizin yanındayız.

**

Yirmi iki yaşına girdiğimiz 2022 yılında, istasyon yatırımlarımıza da hız kesmeden devam ediyoruz. Çanakkale'de hizmete sunduğumuz yeni nesil istasyonumuz, misafirlerimiz için başlı başına bir yaşam alanı. Misafirlerimizden aldığımız olumlu geri dönüşler, doğru yolda ilerlediğimizin teyidi anlamına geldiği için mutluyuz. Çağın gereklerini yerine getirme ve yenilikten yana hamlelerimiz artarak devam edecek.

Ve sesimiz, sesiniz:

SOIL YOL da baştan sona yenilendi, güncellendi; tasarımdan içeriğe... Daha özgün, daha özel... Keyifli okumalar dileğiyle.

Bitirirken...

"Gidemediğin yer senin değildir" demişti Halil Rifat Paşa, Sivas'ın tarihe geçen meşhur Valisi...

SOIL Ailesi olarak, aziz vatanımızın her karış toprağında var olma hedefimiz var.

Bu hedefe birlikte ilerleyeceğimiz siz değerli yol arkadaşlarımıza gönül dolusu sevgi ve saygı: Hepimizden hepimize... Teşekkürler.

Beşir Acar

SOIL Yönetim Kurulu Başkanı

İmtiyaz Sahibi
Beşir ACAR
(SOIL Yönetim Kurulu Başkanı)

Tüzel Kişi Temsilcisi
Serhat AKA
(SOIL Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı)

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Cihat DORAK
(Yatırım ve Mühendislik Müdürü)

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın / 6 ayda bir

Yönetim Yeri
SOIL, Çankaya Mahallesi, İsmet İnönü Bulvarı,
Canatan İş Merkezi 10/20 Akdeniz, MERSİN

İletişim
Tel: (0324) 238 66 76 pbx
Fax: (0324) 238 77 76
www.soil.com.tr

Görüş, öneri ve yorumlarınız için
dergi@soil.com.tr

Editör
Necdet CANARAN

Grafik Tasarım
Hüseyin AKYAR

Kapak Fotoğrafi
Necdet CANARAN

Yapım-Baskı
Güven Ofset
Matbaacılık, Reklamcılık, Turizm
San. ve Tic. Ltd. Şti.
Uray Cad. No: 25/F Akdeniz / MERSİN



Soil İstasyonlarımızda,Otogaz Markamız Olan Sgaz'la Hizmet Vermekteyiz.



sgaz

Yüksek Performanslı Otogaz

Siyam Petrolcülük San. ve Tic. A.Ş.

Çankaya Mh. İ.İnönü Bulvarı 101. Cd. Canatan İş Merkezi No:10/20

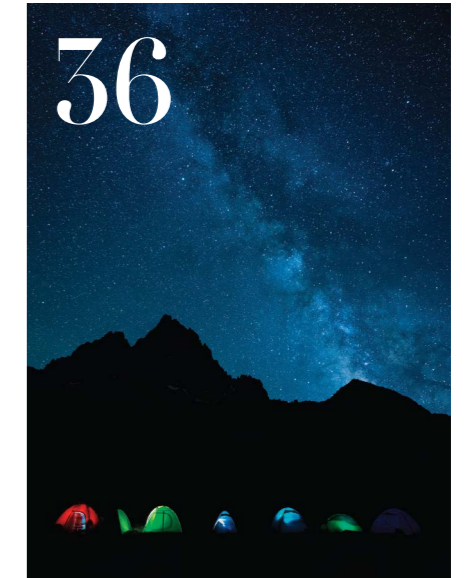
Tel: 0324 238 66 76 (Pbx) Fax: 0324 238 77 76 MERSİN

soil@soil.com.tr www.soil.com.tr

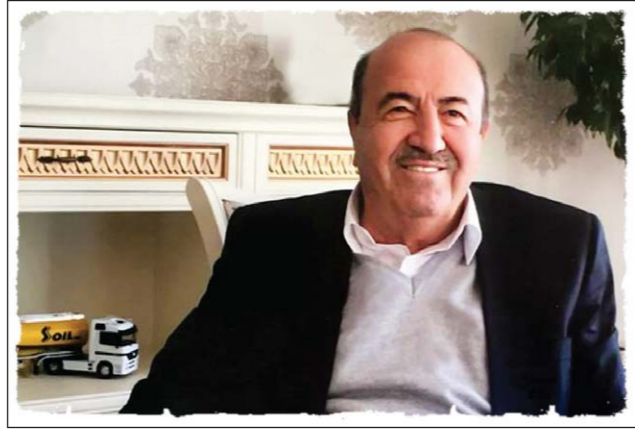
Türkiye'nin her yerinden
444 7 645
SOİL

BU SAYIDA

- 06 **Beşir ACAR:**
Her Koşulda Yolumuza Devam Ediyoruz
- 10 **Serhat AKA**
Hedef Yoksa Başarı Yok
- 14 Rakamlar Varılacak Hedefi Olanlar İçindir
- 16 Türkiye'nin Maldivleri: Salda Gölü
- 20 **İsmet ACAR:**
Rekabetçiyiz, yenilikçiyiz, çözüm odaklıyız
- Bayilerimiz:**
Karaosmanoğulları Petrol 25
Saraçoğlu Petrol 32
Uluyurt Petrol 40
- 22 SOIL - Double Three iş birliği
- 24 7/24
- 26 SOIL İstasyonlarında A'dan Z'ye Değişim
- 28 **Leman AYDÖNER:**
EPDK'dan Yeni Kararlar
- 34 Ben Hep 50 Liralık Alırım
- 36 Karadeniz'in Çatısı Kaçkarlar
- 42 Aman Petrol, Canım Pet'r Oil
- 44 SOIL Türkiye Ormanı
- 48 Yol Kenarı



IŞIĞIN IŞIĞIMIZDIR



MEHMET EMİN ACAR

(1952-2022)

Saygı ve rahmetle.



TEŞEKKÜR

Çok Değerli Aile Büyüğümüz,
Sevgili Babamız,
Acar Group Yönetim Kurulu Başkanımız,

MEHMET EMİN ACAR'ın

ebedi yolculuğunda bizi yalnız bırakmayan,
cenaze törenine katılan,
taziye ziyareti gerçekleştiren,
ilan ve mesaj yayınlayan,
çiçek göndererek acımızı ve duygularımızı içtenlikle paylaşan
başta kıymetli Halkımıza,
Devlet Büyüklerimize,
Dostlarımız ile tüm Çalışanlarımıza
teşekkür ve şükranlarımızı sunarız.

ACAR AİLESİ



Beşir Acar henüz 38 yaşında. Akaryakıt sektörünün ilk 20 şirketi arasındaki SOIL'i 10 yıldır sevk ve idare ediyor. Yönetim Kurulu Başkanı. Ayrıca "Türkiye'nin Büyüyen Gücü" mottosuyla, 20'den fazla sektörde faaliyet gösteren Acar Group'un Yönetim Kurulu Üyesi.

Girmenin zor dahası ve de önemlisi kalıcı olmanın çok zor olduğu sektörde SOIL'i 'ilk 10' şirket arasına taşımaya kararlı.

Yeniliklere açık, dünyayı izliyor, özüksüyor, sürekli müşteri memnuniyet ölçümleri yaptırıyor ve uyguluyor.

Dünyanın, koronavirüs salgınına ekonomik olarak atlatmasının 'yıllar süreceği' saptamasının yapıldığı günlerde buluştuk Acar'la, sektörü, SOIL'i konuştuk.

SOIL Yönetim Kurulu Başkanı Beşir Acar, müşteri memnuniyetine verdikleri önem, doğru lokasyon seçimi ve verimlilik odaklı stratejileri sayesinde küresel salgının doğurduğu sorunları en aza indirdiklerini, yatırımları durdurmadıklarını söylüyor:

“ Her Koşulda Yolumuza Devam Ediyoruz ”

■ Covid-19 ve SOIL

C OVID-19 pandemisi, dünyada ve Türkiye'de her sektörü olduğu gibi bizim sektörümüzü de derinden etkiledi, yıkıcı, can yakıcı sonuçlar yarattı; satışlar ciddi oranda düştü. Ancak biz, müşteri memnuniyetine verdiğimiz önem, doğru lokasyon seçimi ve verimlilik odaklı stratejimiz sayesinde pandeminin en yıkıcı olduğu 2020 ve 2021 yıllarında gerek merkezde gerekse sahadaki çalışanlarımız ve bayilerimizin özverisiyle 'olmaz' denileni başardık.

Bütün olumsuz koşullara, kısıtlamalara karşın yolumuzda yılmadan ilerledik ve piyasanın aksine akaryakıt satışlarımızı yüzde 36,71, otogaz satışlarımızı ise yüzde 19,76 oranında arttırdık. Birlikte inandık, birlikte başardık.

■ Yatırım çalışmaları

Pandemi küresel ekonomide büyük bir belirsizlik, panik, endişe, kaos ortamı yarattı. Enerji odaklı bir şirket olarak içinde olduğumuz akaryakıt sektörü çok çetin ve rekabete dayalı bir sektör. Dolayısıyla dünyayı izledik, piyasaları gözlemledik, nasıl bir yol izleyeceğimizi, bu süreci en az hasarla nasıl atlatacağımızı planladık. Ana hatlarıyla stratejimizi, yol haritamızı, alacağımız tedbirleri belirledik. Bayi ağıımızı genişletmeyi sürdürdük. Yeni nesil istasyonları artırmanın plan ve programını yaptık. Bilgiye, eğitime, teknolojiye yönelik yatırımlarımızı durdurmadık. Her koşulda SOIL olarak yolumuza devam ettik.

■ Yeni nesil istasyonlar

Müşteri memnuniyeti 'olmazsa olmaz' ilkelerimizden. SOIL ailesi olarak, hizmet kalitesini korumak ve üzerine çıkma yönünde geri bildirimlere büyük önem veriyoruz. Bu anlayış →

Beşir ACAR
SOIL Yönetim Kurulu Başkanı



doğrultusunda, kurumsal yüzümüzü yenileme çalışmalarına hız kattık. İstasyonlarımızda Adan Z'ye değişime, yeniliğe giderek misafirlerimizi üst düzey konforda ağırlamaya başladık.

Çanakkale'de hizmete açtığımız ve misafirler için başlı başına bir yaşam alanı olan yeni nesil istasyonumuzda adeta 'yok yok'. Gerek tasarım gerekse ürün çeşitliliği anlamında marketimizle de fark yarattık. Market içinde yer alan tuvaletler çağın bütün gereksinimlerini karşılar nitelikte: Temassız, yüzde yüz hijyenik.

Misafirlerimiz bundan böyle Türkiye'nin 7 coğrafyasına dağılan tüm SOIL istasyonlarında araç ve/veya kişisel bütün ihtiyaçlarını karşılayabilecek. Bu arada yaptığımız marka araştırmaları sonunda alanının önde gelen markası 'Double Three' ile iş birliği yaptık ve 'Kahvenin En Keyifli Hal'i'ni marketlerimize ekleyerek, misafirlerimize sunmaya başladık.

■ SOIL istasyonlarında tedbirler

Önceliğimiz "maske, mesafe, hijyen." Bu üç kural olmazsa olmazımız. Ayrıca temassız ödeme gibi teknolojik altyapı ve uygulamaları hayata geçirdik. Bu anlamda atılan adımları, yenilikleri dikkatle takip ediyoruz.

■ Sosyal sorumluluk

SOIL ve Acar Group Ailesi olarak kültürden sanata, eğitimden spora 'sorumluluk' bilinciyle destek oluyoruz. Birçok sosyal sorumluluk projesinde var olduk, var olmaya devam ediyoruz.

Sosyal sorumluluk anlayışımızdan hiçbir zaman vazgeçmeyerek ön almaya, ülkemize değer katmaya ve farkındalık yaratmaya devam edeceğiz.

■ 'Her fidan bir memleket'

Ülkemizde son 10 yılda yaklaşık 100 bin hektar ormanlık alan çıkan yangınlardan zarar gördü. Sosyal sorumluluğu kurum kültürü olarak özümseyen bir şirket olarak Mersin'de, 'SOIL ORMANI' kurmak için kolları sıvadık. 'Her fidan bir memleket' anlayışıyla, 7 coğrafi bölge, 81 il, tüm bayi ve SOIL çalışanlarımız adına binlerce fidan dikerek ülkemizin 'geleceğe nefes olma' çabasına katkı sunacağız.

■ Farkımız, fark yaratmak

Biz bayilerimizi ve müşterilerimizi ailemizin bireyi olarak görüyoruz. Rakiplerimizden farkımız, fark yaratmak: SOIL standartlarında, yüksek kaliteli ürünleri en uygun fiyatla, güler yüzle, iyi şekilde tüketiciye sunmaktır.

Bu arada şunu da söylemeden edemeyeceğim: Hangi alanda olursa olsun yapılan işte iyi olmak iyidir. SOIL ve Sgaz Ailesi olarak sadece iyi olmak yetmiyor bize. Biz, sürdürülebilir bir şekilde iyi ve tercih edilir kalmayı, aziz vatanımızın her karış toprağında var olmayı özümstedik. Yola devam.

■ Tüketici dostuyuz

Yüzde yüz yerli sermayeye sahip oluşumuz ve lojistikteki dinamik yapımızın sağladığı avantajlarla artan maliyetlerimizi tüketiciye en az yansıtma kararlılığımızdan geri adım atmayacağımızı yinelemek istiyoruz.

Türkiye'nin gülümseyen yüzü, tercih edilen ve sevilen markası SOIL, 22 yaşına girdiği 2022 yılında da 'tüketici dostu'

olma özelliğini yine, yeniden devam ettirecektir. Her şart ve koşulda tüketicimizin yanındayız.

■ Üretmek ve paylaşmak

Çalışma prensibimiz: Üretmek ve paylaşmak... Güven, samimiyet, sadakat ve verdiğimiz sözü tutmak.

**

Sayın Acar, teşekkürler. Bitirirken, estirdiğiniz rüzgârın peşine takıldım. Bir özdeyiş düştü aklıma. Doğan Cüceloğlu, "Söz vermenin önemlisi önemlisi yoktur. Tutulabilecek sözlerin verilmesi gerekir" derdi sıklıkla.

"Biz verdiğimiz her sözü tuttuk. Başarımız, devamlılığımız, gücümüz buradan geliyor." •

**Olmazsa
olmazımız:
Üretmek ve
paylaşmak...
Güven, samimiyet,
sadakat ve
verdiğimiz sözü
tutmak.**

*Biz verdiğimiz her
sözü tuttuk. Başarımız,
devamlılığımız, gücümüz
buradan geliyor.*



Pandemi döneminde 'yapılamaz' denileni başarıp satışlarını yüzde 37 artıran **SOIL'in Genel Müdürü Serhat Aka:**

“Hedef Yoksa Başarı Yok”

■ Hedefler...

Hedefleri koyduk. Zira biliyoruz ki hedef yoksa başarı gelmiyor. Cumhuriyetimizin 100. Yaşında, 2023'de yurt genelinde 400 bayi/istasyona ulaşmak istiyoruz. Aziz vatanımızın 7 coğrafyasında 61 ilde varız. İlerleyen süreçte rotamız 81 il, Türkiye'nin her karış toprağı...

■ Doğru ve iyi...

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumumuzun (EPDK) kaçak akaryakıt satışı önlemeye yönelik yaptığı düzenlemeler yerinde ve isabetli.

Resmi Gazete'de yayınlanarak 1 Ocak 2022 tarihi itibarıyla yürürlüğe giren düzenlemeler sektöre çeki düzen getirecek. Kaçak satışlar büyük ölçüde azalacak, Türkiye'nin en büyük vergi kalemi akaryakıt sektöründe vergi kayıplarının önüne geçilecek. İşini doğru ve iyi yapmayı, taahhüt ve teminat

Serhat Aka, 1974 Ağrı doğumlu. İlk ve orta öğrenimini Mersin'de tamamlamış.

Hoşgörünün harman olduğu, 'kozmpolit kent' Mersin, 1980'den bu yana artık onun da yurdu olmuş, memleketi...

Karadeniz Teknik Üniversitesi'nden derecesi, 'Yöneticilerin Çalışanlar Üzerindeki Etkileri' üzerine yüksek lisansı var.

48 yıllık ömrü hayatının yaklaşık 20 yılını "Acar Group" Ailesinde, çeşitli kademelerde görev yaparak geçirmiş.

Acar Group'un önemli halkası, akaryakıt sektörünün gülümseyen yüzü Siyam Petrolcülük veya tanınan adıyla SOIL'in Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı.

SOIL, 7 coğrafi bölge, 61 il, 305 istasyonda hizmet veriyor. Ayrıca 153 noktada "SGaz" markasıyla tüketiciye otogaz sunuyor. Mersin merkez, terminaler ve tüm istasyonlardaki çalışanlarıyla yaklaşık 2000 kişilik bir aile SOIL.

Aka, işte bu büyük aileyle, 'keşke'lerin yerine 'iyi ki'leri koyarak ilerliyor. Yol haritası çiziyor.

Alışlagelen kalıpların dışında konuşuyoruz. Aka'yla. SOIL'i anlatıyor, ilke ve hedeflere değiniyor, sektörün nabzını tutuyor. Bize de tarihe not düşmek düşüyor...

yükümlülüklerini zorunlu kılan bu düzenlemelere çok ihtiyacımız vardı, gerçekleşti.

■ Kar marjları ve bayiler...

Kar marjlarının enflasyona endekli olması yönünde ses veren tüm akaryakıt bayilerinin yanındayız, biriz, beraberiz. Aynı gemideyiz. 81 il, tüm yerleşim birimleri ve yaklaşık 70 bin kilometre uzunluğundaki karayollarında 7/24 hizmet veren akaryakıt bayileri sektörümüzün olmazsa olmaz paydaşı.

Kar paylarının yeniden belirlenmesi konusunda çalışmalarımız oldu, görüş ve önerilerimizi meslek örgütlerimiz aracılığıyla ilgili tüm kurumlara ve EPDK'ya ilettik. Umutluyuz.

■ Herkes küçüldü biz büyüdük...

Aralık 2019 yılında başlayan Covid-19 salgını, 2020 yılını sildi süpürdü. Her sektörün üzerinden buldozer gibi geçti. Küresel →



Serhat AKA

Sermayeniz güven ise her ticarete başarılı olursunuz. SOIL'in olmazsa olmaz değeridir 'güven.'

ticarete daralma, küçülme yaşandı. Piyasalara belirsizlik hâkim oldu. Pek çok iş kolunda üretim, tedarik zinciri durdu. Bugün geldiğimiz noktada, uzmanlar 'Büyük Buhran'dan bu yana yaşanan en büyük ekonomik kriz nitelemesini yapıyor. Tablo böyleyken, biz büyüdük.

■ Nasıl yani?

"Akaryakıt satışlarımız, büyük yıkımın yaşandığı 2020 yılında yüzde 25,26, 2021 yılında ise yüzde 36,71 oranında arttı. Yanı sıra otogaz satışlarımızda da 2021 yılında %19,76 artış kaydettik. Hani demiş ya bilge kişi: *Sermayeniz güven ise her ticarete başarılı olursunuz.* SOIL'in olmazsa olmaz değeridir 'güven.' Bu hissiyatı sahaya yansıtan adanmış çalışma arkadaşlarımızla pandemi döneminde 'yapılamaz' denileni yaptık, birlikte başardık. Biz büyük, birlikte, adanmış bir aileyiz.

Çalışanlarımızın uzun süredir şirket bünyesinde bulunmuş olması özellikle de saha kadrosunu yıllardır bünyesinde koruyor olmamız başarımızın temel unsuru. Başarı, yıllardır verilen emeklerin, kurulan ilişkilerin sonucuyla mümkün oluyor. Takım olmayı başarabilmek başarının ilk adımındır. En üst kademeden en alt kademeye kadar uyum şart. Hiçbir birey tek başına anlamlı değildir. Önemli olan, bütünselliği sağlamak ve SOIL bunu çok güzel başardı, buradan bir kez daha tüm SOIL ailesine özverili katkılarından dolayı teşekkür ediyorum.

Bu ailenin vazgeçilmez bireyi değerli bayilerimizdir. Her geçen gün büyüyen ve aidiyet duygusuyla ilerleyen büyük bir aileyiz. Bu aileyi değerli kılan da bayilerimizin varlığı, bunun bilincindeyiz. Bu vesile ile tüm değerli bayilerimizin yeni yılını da kutluyorum.

■ A'dan Z'ye...

Türkiye'nin gülümseyen yüzüyüz. Misafirlerimizle buluşma noktamız istasyonlarımızın yüzünü, çehresini güncelliyoruz. Makyajdan bahsetmiyorum, istasyonlarımızı, marketlerimizi, konseptimizi A'dan Z'ye yeniliyoruz. Bu anlamda da fark yaratıyoruz.

■ Nam-ı diğer korona...

Covid-19 salgını hepimizden bir şeyler aldı, en başta sağlığımızı, yakınlarımızı... Ekonomik kayıplarımız oldu, özgürlüğümüz kısıtlandı, eve kapandık. Ama bize sağlığımızın ne denli kıymetli olduğunu gösterdi bu illet, bilim ve teknolojinin vazgeçilmezliğini tekrar fark etmemizi sağladı.

Bu zorlu süreçte dayanışmayı hatırladık. Kendimizle hesaplaştık, değer yargılarımızı, bakış açımızı gözden geçirdik dahası insan özümze, fabrika ayarlarına dönmemizin önem ve gerekliliğini gözlemledik.

■ Bitirirken...

Cevat Şakir Kabaağaçlı veya bilinen adıyla 'Halikarnas Balıkcısı' insanı ve hayatı şöyle özetlemişti:

"Doğum, hastalık, ölüm Allah'ın emri. Anladık! Fakat ne bileyim, özlediğin bir işte çalışmadan, içine doğduğun şu dünyanın ötesini berisini hiç görmeden, taş üstüne bir taş koymadan, bir ağaççağız olsun dikmeden dünyadan gitmek Allah'ın emri değil."

■ Sizin hayata bakışınızı dinleyelim:

Ne de güzel söylemiş. Bakın, biz SOIL ve Acar Group Ailesi olarak sosyal sorumluluk anlamında kültürden sanata, spordan eğitime 'hep destek, tam destek' şiarıyla birçok ağaç diktik. Şimdi orman oluşturuyoruz. Şirketimizin merkezi Mersin'de, 'SOIL ORMANI' kurmak için adımlar attık. Bu yöndeki talep ve hevesimizi Orman İdaremize ilettik. Uygun görülecek, tahsis edilecek arazide faaliyet gösterdiğimiz her il ve bayimizin adına eşit sayıda fidan dikip yaşam alanı oluşturacağız. Planımız, programımız, bütçemiz hazır, haber bekliyoruz.

Dediğiniz gibi, bitirirken: 2020 kayıp bir yıld, her anlamda... 2021 toparlanma yılı oldu, dengeyi bulma... 2022'yi umutların yeşereceği yıl olarak karşıladık. Başta ülkemize huzur, yurttaşlarımız ve SOIL Ailesinin her ferdine başarı ve esenlik diliyorum. •

kültürden sanata,
eğitimden spora
**hep destek,
tam destek.**



SOIL

ACARGROUP

Rakamlar, varılacak hedefi olanlar içindir...

2000

Akaryakıt depolama ve dağıtım şirketi Siyam Petrolcülük A.Ş., 2000 yılı Mayıs ayında kuruldu. 2000 yılından 2006 yılının ikinci yarısına kadar altyapı çalışmalarına ağırlık verip petrol dağıtım şirketlerinin en büyük sorunu olan ikmal ve stok sorununu çözerek Mersin Kazanlı'da 96.500 m³ kapasiteli depolama tesisini faaliyete soktu.

2005

Siyam Petrolcülük A.Ş. 28.04.2005 tarihinde Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'ndan (EPDK) dağıtım lisansı alarak "S Oil" markasıyla faaliyet göstermeye başladı.

6

Siyam Petrolcülük, 6 coğrafi bölge / 8 Terminalden bayilerine akaryakıt ve LPG ürünleri ulaştırıyor.

Terminaller:

Akdeniz: Mersin, Antalya,

Marmara: Kocaeli / Körfez

Karadeniz: Samsun

Ege: İzmir

İç Anadolu: Kırıkkale

Güneydoğu Anadolu: Batman

49.000

Mersin Terminali, şehir merkezine 10, Ataş Rafinerisine 2 km ve denize 700 metre uzaklıkta, 49.000 m² üzerine kurulu. Terminaldeki 21 beyaz ürün tankı toplam 96.500 m³ kapasiteye sahip. Ürünler, gruplama sistemine göre, cins ve miktarlarına göre tanklarda ayrı ayrı stoklanıyor. Tanklarda seviye tespit cihazları ve enraf radar sistemi mevcut.

305

61 il, 305 istasyonda SOIL markalı 5 ürün (benzin, motorin, fueloil, gaz yağı, madeni yağ) satışı yapılıyor.

%100

Müşterilerine yüksek kalitede hizmet veren SOIL, "%100 Yerli ve Milli" sermayeli bir Türk şirketi.

10

Akaryakıt sektöründe ilk 20 şirket arasında yer alan SOIL, ilk 10'a girmeyi hedefledi.

%36,71

SOIL, pandeminin yoğun yaşandığı 2020 yılında satışlarını %25,26, 2021'de ise %36,71 arttırdı.

153

Yurt genelinde 153 noktada Sgaz bayisi mevcut.

100

SOIL, Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. Yaşında 400 bayi hedefine odaklandı.

2000

Siyam Petrolcülük, Mersin merkez çalışanları, terminaler ve tüm istasyonlardaki çalışanlarıyla 2000 kişilik bir aile.

313.776.000

SOIL, 2020 yılında 229.521.000 litre akaryakıt satışı gerçekleştirdi. 2021 yılında 313.776.000 litre satış hacmine ulaştı.

7 Bölge, 61 il, 305 İstasyon

Türkiye'nin gülümseyen yüzü SOIL, 7 coğrafi bölge, 61 il, 305 istasyonda hizmet veriyor.

SOIL, 2020 yılında 272 olan bayi sayısını 2021'de 305'e ulaştırdı.

%19,76

Sgaz istasyonlarında 2020 yılında 18.016.412 litre LPG satışı gerçekleştirildi. 2021 yılında %19,76 artış kaydedilerek, 21.577.355 litre satış rakamı yakalandı.

Türkiye'nin Maldivleri: SALDA GÖLÜ



Salda Gölü için ne söylene, ne yazılsa, ne anlatılsa az... Türkiye'nin bu eşsiz mücevherini keşfetmek için gitmek, görmek, yaşamak lazım.

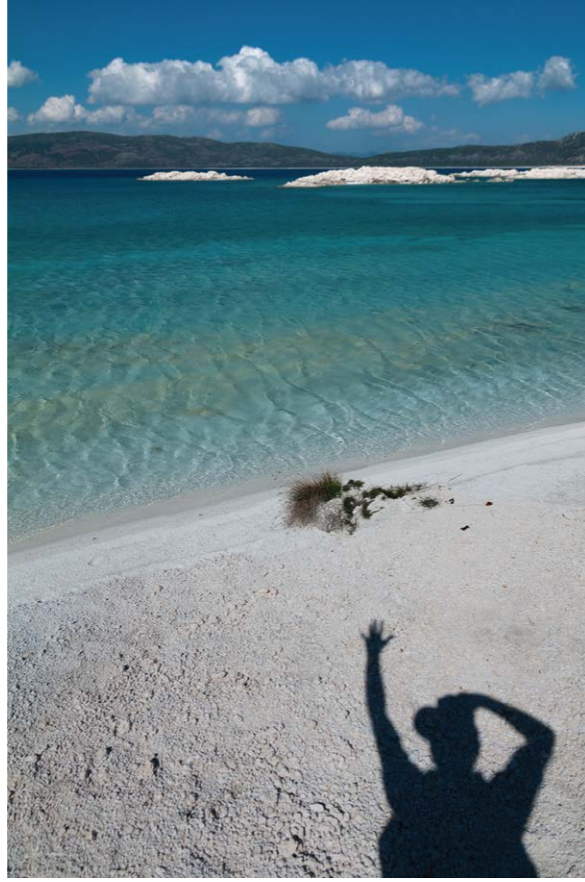
Mars'ın jeolojik yapısına benzerliğiyle dünyada iki noktadan biri olarak gösterilen

Salda Gölü, Türkiye'nin en derin tatlı su gölü.

Akdeniz Bölgesi'nin içlerinde, "Göller Yöresi" de denilen Burdur'un Yeşilova ilçesi sınırları içerisinde saklı kalmış bu turkuaz mücevher, dışa akışı olmayan kapalı havzalı yapıda ve yüzölçümü yaklaşık 44 kilometrekare.

Deniz seviyesinden yüksekliği 1140 metre olan, turkuaz suları ve beyaz kumsalıyla tanınan göl, ormanlık tepelerle ve ovalarla çevrili. Yöre halkının "Saldıvler" olarak adlandırdığı gölde yelken, kano, rüzgâr sörfü, dalış ve yüzme gibi su sporları yapılabilir.

Yazılı ve görsel basında "Türkiye'nin Maldivleri" olarak yer bulan Salda Gölü, sunduğu görsel ziyafetle yerli ve yabancı turistler ile fotoğrafçıların vazgeçilmez durağı. •



"Türkiye'nin Maldivleri" ya da yöre halkının tabiriyle "Saldıvler" turkuaz bir cennet.

© Necdet CANAKAN

**BÜYÜYORUZ ÇÜNKÜ
EKİBİMİZE GÜVENİYORUZ**





**ACARLAR
Oto Kiralama
Müdürü
İsmet Acar,**
şirketin hizmet prensiplerini, hedefleri ve tercih edilme sebeplerini SOIL YOL'a anlattı:

“Rekabetçiyiz, yenilikçiyiz, çözüm odaklıyız”

Klasik soruyla başlayalım. 'Sizi tanımak isteriz' derler ya. Kimdir İsmet Acar?

Şırnak, 1994 yılı doğumluyum. İstanbul Aydın Üniversitesi Muhasebe Vergi Uygulamaları Bölümü'nden 2013 yılında mezun oldum. 2014 yılında Mersin Üniversitesi Pazarlama Bölümü'nü bitirdim. Evliyim. Aynı zamanda Acar Group Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapıyorum.

Acarlar Oto'nun kuruluşunu ve sektörün değerlendirmesini dinledim:

Acarlar Oto, 2012 yılında, Siyam Petrolcülük Yönetim Kurulu Başkanımız Beşir Acar'ın yönetiminde kuruldu.

Oto Kiralama sektörü henüz bir mevzuata sahip değil. Bu da düzensizlik ve denetimsizlik sorunlarını ortaya çıkarıyor. Bu düzensizlik içerisinde rekabet etme koşulları da bizim açımızdan zorlayıcı oluyor. Araç ve insan faktörünün olduğu her yerde her geçen gün yeni sorunlar çıkabiliyor. Ayrıca sektörün içinde bulunduğumuz dönem için araç tedarik zorluğu ve artan bakım maliyetleri gibi başka sorunları da var. Bunun yanı sıra dizel motorlu araç talebi yüksek fakat dizel motorlu araçların eskiye nazaran daha az üretiliyor olması piyasayı etkiliyor. Birçok sorun çözüm bekliyor ve sektörün henüz kontrol mekanizması anlamında muhatapsız olması bizi yoruyor olsa da işimizi seviyoruz.

■ Araç filonuz hakkında neler söylersiniz?

Sektöre girdiğimizde parkımızda 12 aracımız vardı. SOIL ailesi olarak her zaman kendimizi geliştirmek ve bir adım öteye taşımak hedefiyle hareket ettiğimizden filomuzu büyütmek çok önemliydi ve bu hedef doğrultusunda ciddi adımlar attık. Şu an 96 araçlık bir filoya ve kurumsal anlamda yüksek müşteri portföyüne sahibiz.

■ İş dünyasında çok ciddi yatırımları olan Acar Group şemsiyesi altında olmanın ayrıcalıkları nelerdir?

Acar Group bildiğiniz üzere, 'Türkiye'nin Büyüyen Gücü', çok ciddi bir değer ve bulunduğu sektörler içerisinde önemli bir ağa sahip. Böylesine sağlam bir yapının haliyle sağlam bir finansman gücü var. Acar Group'un arkamızda olduğunu bilmek bize moral motivasyon anlamında itici güç oluyor.

■ Kişisel kiralama ve filo konusunda düşünceleriniz?

Acarlar Oto olarak kişisel kiralamadan ziyade bayi ağı kurup, bu ağ üzerinden kiralama yapılması yönünde adımlar atıyoruz. Bayilerimizin yaklaşımı kişisel veya filo anlamında farklılık gösterebilir. Bu esnekliği bayilerimize bırakıyoruz.

Filo konusunda ise söyleyeceğim, sektör 2005 yılından beri hızlı bir büyüme gösteriyor. Filo kiralamanın avantajlarını firmalarımıza sağlıklı bir şekilde aktarmaya başladığımızı düşünüyorum. Geldiğimiz noktada bu avantajın farkına varılmış olması, sektörün daha da büyüyeceğinin göstergesidir.

■ Filo kiralamanın avantajları nelerdir?

Bu konuda satır başlarıyla ilerlersek daha isabetli olacağı kanaatindeyim. Şöyle ki:

- * Araçların ikinci el riskini taşımanızı engeller.
- * Aylık sabit ödemeler ile düzenli nakit akışını sağlar.
- * Bilanço dışı işlem olması nedeniyle, güçlü bilanço imkânı sunar.
- * MTV, sigorta, kasko ödemeleri ile vakit kaybetmenizi önler.
- * Operasyonel yükü azaltarak insan kaynağı avantajı yaratır.
- * Sermaye kullanımını engelleyerek etkin kaynak kullanımı sağlar.
- * Servis bakım konularıyla uğraşmak yerine işinize odaklanmanıza imkân tanır.
- * Vergileri gider göstermenize imkân tanıyarak satın almayı avantajlı kılar.
- * Yedek araç imkânı ile iş kesintisini önler.

■ Acarlar Oto'nun kampanyaları ve müşteriye sunduğu avantaj ve ayrıcalıklarından bahsedelim...

Acarlar Oto olarak fiyat ve kalite konusunda sektörün diğer aktörleriyle ciddi bir rekabet içindeyiz. Bu açıdan birlikte çalışacağımız iş ortaklarımıza, profesyonel ekibimizin yönlendirmesi ile uygun fiyat, kolay iletişim, ve hizmet bakımından büyük avantaj sağlıyoruz. Kampanyalarımız ile ilgili aylık güncel bilgileri "www.acarlarfilo.com" internet sitemizde de yayımlıyoruz. Ayrıca müşterilerimizi düzenli olarak ziyaret etmeye önem veriyoruz.



■ Acarlar Oto'nun tercih edilme nedenleri nedir?

Bize ulaşan her talebi değerlendirip ivedi şekilde karşılıyor ve çözüyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçlarını en hızlı ve uygun fiyat, koşul ve seçenekleriyle karşılıyoruz. Bizim, müşterilerimizin şirketini kendi şirketimiz gibi benimseyen bir misyonumuz var. Müşterilerimiz ailemizin bir ferdi. Müşteri memnuniyeti olmazsa olmaz ilkimiz. Özellikle en iddialı olduğumuz nokta bu. Ayrıca önce de belirttiğim gibi, sağlam finansal gücümüz sayesinde sektörün içinde bulunduğu veya bulunabileceği her olumsuz noktada müşterilerimizi koruyoruz. Acarlar Oto olarak rekabetçiyiz, yenilikçiyiz, çözüm odaklıyız ve avantajlı seçenekler sunuyoruz. Bunlar tercih edilme reçetemiz. •





SOIL MARKETLERİNDE
DOUBLE THREE COFFEE TERCİH EDİN,
ÇEKİLİŞE KATILIN, FIAT FIORINO KAZANMA ŞANSINI YAKALAYIN



DOUBLE THREE
"Kahvenin en keyifli hali"

SOIL

DOUBLE THREE

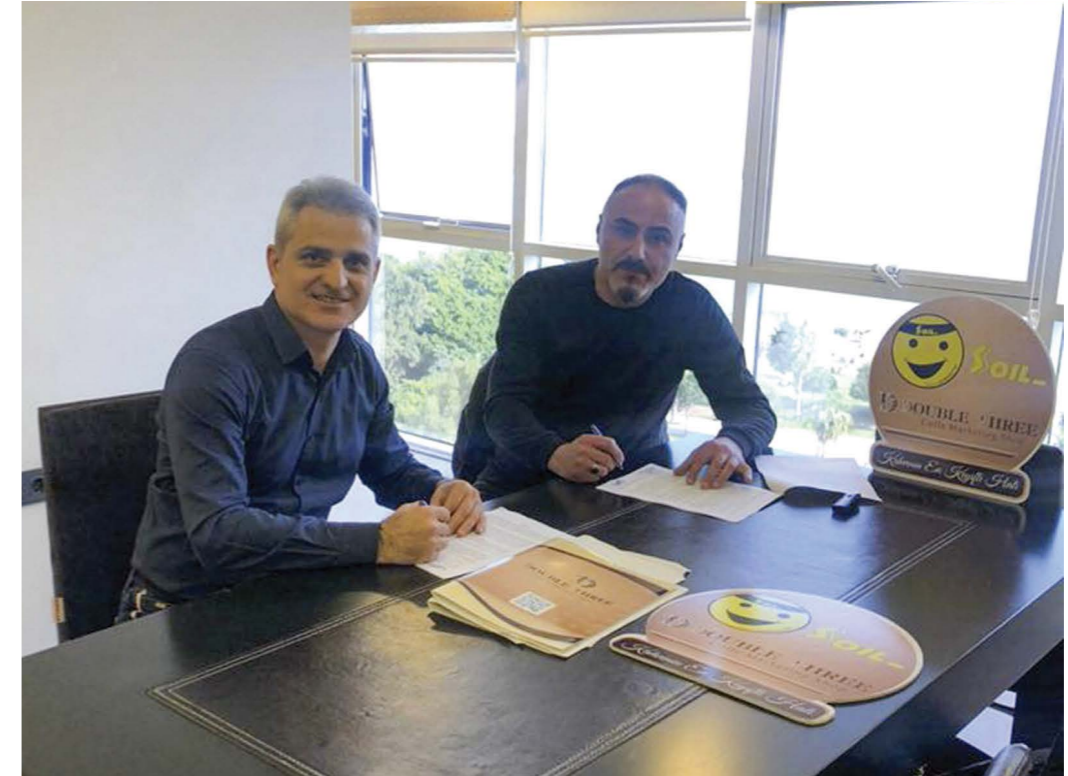


"Kahvenin en keyifli hali"

A karyakit sektörünün rekabetçi markası SOIL'den 2022'de fark yaratacak bir hamle daha geldi. Hizmete soktuğu yeni nesil istasyonlar ile misafirlerine üst düzeyde hizmet veren SOIL, 7 coğrafya, 61 ilde konuşlu tüm istasyonlarında bir başka yeniliği hayata geçirdi ve misafirlerini "kahvenin en keyifli hali" "Double Three" markası ile buluşturdu.

SOIL misafirleri, 7/24 hizmet veren SOIL marketlerde "Double Three" ile hem yorgunluk giderecek hem de "Fiat Fiorino" kazanma şansı elde edecek.

SOIL ve Double Three'nin uzun soluklu birlikteliğini başlatan imzalar SOIL Genel Müdürü Serhat Aka ile Double Three Genel Müdürü Fatih Gözübüyük tarafından atıldı.



7/24 Biriz, Beraberiz

81 il, tüm yerleşim birimleri ve yaklaşık 70 bin kilometre uzunluğundaki karayollarını 7/24 aydınlatan, Kar paylarının yeniden düzenlenmesini talep eden, Sektörün 'olmazsa olmaz' paydaşı, Akaryakıt Bayilerimizin 7/24 yanındayız. Biriz, beraberiz. Görüş ve önerilerimizi meslek örgütlerimiz aracılığıyla ilgili tüm kurumlara ilettik. Yarınlarda umut var.

SOIL



Bayilerimiz

Karaosmanoğlu Petrol

“SOIL bizi hiç mağdur etmedi”



Yakup Kurt, 1988 yılı Kaman, Kırşehir doğumlu. Kaman'da Karaosmanoğulları Petrol'ün sahibi. İstasyon işletmeciliği için "baba mesleği" diyor. Akaryakıt sektöründe "SOIL" markası ile ilerliyor. "Neden "SOIL?" diyoruz, "SOIL beni hiç mağdur etmedi"

cevabını veriyor ve ekliyor: Bir telefonla Bölge Müdürüne, Genel Müdüre, Yönetim Kurulu Başkanına ulaşabiliyorum."

■ İstasyon işletmeciliğine ne zaman ve nasıl başladınız?

Baba mesleği. Babam, 2015 yılında emekli olma kararı aldı. Kolları sıvadım, işin başına geçtim, işletmenin tamamını devraldım.

■ SOIL'i tercih ve devam etme nedeninizi dinlemek isteriz...

SOIL'i tercih etme ve SOIL ile yola devam etmemdeki sebeplerin başında akaryakıt alımlarında mağdur edilmemiş olmam geliyor. Bunun yanı sıra SOIL Bölge Müdürümüz Tayfun Aslan'ın ilgi ve samimiyeti, Genel Müdürümüz Serhat Aka ve Yönetim Kurulu Başkanımız Beşir Acar'a istediğim zaman ulaşabilmem en büyük etkidir. Bir telefonla ulaşıyorum. Sanırım yeterli.

■ İstasyonunuzun konumu ve müşteri profili hakkında diyeceğiniz?

İstasyonumuz Kaman'ın şehir girişinde, 7300m2 alan üzerine kuruludur. İstasyonumuz içerisinde 315m2 lokanta, 150m2

oto yıkama ünitesi, 3000m2 yeşil alan ve park alanı mevcuttur. Müşterilerimiz genellikle otobüs, kamyon, ticari taksi sürücülere ve çiftçilerden oluşmaktadır.

■ Koronavirüs hastalığı (Covid-19) sürecinde personel ve müşterileriniz için aldığınız önlemler nelerdir?

Beş personel ile hizmet verdiğimiz istasyonumuzda maske, mesafe, temizlik tedbirlerinden ödün vermiyoruz. Çalışanlarımıza maske takma ve eldiven giyme zorunluluğu getirdik. İstasyonumuzdaki tüm petrol sahası ve misafirlerimize hizmet verdiğimiz üniteler her gün antibakteriyel temizlik ürünleriyle profesyonel ekiplerce dezenfekte ediliyor. Gerek personelimiz gerekse misafirlerimizin sağlığı bizim için çok önemli.

■ 2021 sizin için nasıl geçti ve 2022'den beklentileriniz nelerdir?

Covid-19 nedeniyle 2020 yılı durağan geçti. 2021'de piyasalar biraz hareketlendi, toparlandı. 2022'yi her sektör gibi biz de umutla karşıladık. Bu öngörüyle 2022 yılındaki büyüme hedefimizi biraz daha yukarı çektik.

■ Başka alanlarda da ticari faaliyetiniz var mı?

Şirketimiz bünyesinde birçok iş kolu mevcut. Akaryakıt sektörü dışında tarım, hayvancılık, zahircilik ve nakliye sektörlerinde faaliyet gösteriyoruz.

■ Abdalı ve ceviziyle ünlü Kaman'dan ayrılık vakti. Bitirirken neler eklemek istersiniz?

Yolu bu coğrafyadan geçecek yurttaşlarımızı, misafirperver Kaman'a davet ediyorum. Misafirlerimizi biz de ilçemizin hemen girişinde bulunan tesisimizde ağırlamaktan mutluluk duyuyoruz. Uzman personelimiz ile insanımızın 7/24 hizmetindeyiz. •

Türkiye'nin Gülümseyen Yüzü

SOIL İstasyonlarında A'dan Z'ye Değişim

A karyakıt sektörünün rekabetçi dağıtım şirketi SOIL, kurumsal yüzünü yenileme çalışmalarına hız kattı. "Türkiye'nin gülümseyen yüzü" kimliğiyle öne çıkan şirket, istasyonlarda A'dan Z'ye değişime giderek misafirlerini üst düzey konforda ağırlamaya başladı.

Çanakkaléde hizmete giren ve misafirler için başlı başına bir yaşam alanı olan yeni nesil istasyonda adeta "yok yok".

Hizmete giren SOIL Market, gerek tasarım gerekse ürün çeşitliliğiyle fark yaratıyor. Market içinde yer alan tuvaletler de çağın bütün gereksinimlerini karşılar nitelikte: Temassız, yüzde yüz hijyenik.

Bu arada, Türkiye'nin 7 coğrafyasına dağılan tüm SOIL istasyonlarında araç ve kişisel bütün ihtiyaçlarını karşılayabilen misafirler, alanının önde gelen markası "Double Three" noktasında "Kahvenin En Keyifli Hal'i"ni tadacak, yanı sıra sıcak içeceklerini yudumlayıp yorgunluk giderebilecek. •



SOIL Market



“Başlı başına bir yaşam alanı olan yeni nesil SOIL istasyonlarında yok yok.”



EPDK'dan yeni kararlar

"Petrol Piyasasında Dağıtıcı Lisansı Sahiplerinin Bayi Denetim Sistemine İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Karar"ı anlayabilmek için işi bilene danıştık.

Sorduk:

"Yeni düzenlemeler nedir?"

"Kimleri ilgilendiriyor?"

"Sorumluluklar ve aykırı davranılması durumunda hukuk düzenince öngörülen sonuçları nelerdir?"

Siyam Petrolcülük'ün deneyimli hukukçusu, Avukat Leman Aydöner anlattı:

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ve 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu gereğince faaliyette bulunan piyasa aktörlerini ilgilendiren, sorumluluklarını arttıran ve sektörde kaçak akaryakıt satışını önlemeye yönelik yeni düzenlemeler yapıldı.

Düzenlemeler kapsamında, otomasyon şirketleri de sisteme dâhil edilerek yetki ve sorumluluk verildi. Ayrıca piyasada faaliyette bulunan lisans sahiplerine, olası vergi ve SGK borçları ile idari para cezalarının tahsilini kolaylaştırmak amacıyla teminat verme yükümlülüğü getirildi.

Düzenlemeler özetle şöyle:

Vergi Usul Kanunu ve Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair 29.04.2021 tarih 7318 sayılı Kanun ile 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ve 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu ve Elektrik piyasası Kanunu'na göre faaliyette bulunanlardan doğacak vergilerin tahsil güvenliğini sağlamak amacıyla yeni işe başlayanlarda 10 milyon Türk Lirasına kadar, faaliyeti devam edenlerde ise 100 milyon Türk Lirasını geçmemek üzere bir önceki hesap dönemine ait brüt satışlar toplamının %1'ine kadar teminat istenmektedir.

Teminat vermeyenlerin piyasa faaliyetleri teminat verilinceye kadar durdurulacak ve bu süre içinde söz konusu tesis veya faaliyet için başka bir gerçek veya tüzel kişiye de lisans verilmeyecek. Ayrıca özel usulsüzlük cezası uygulanmasına ilişkin düzenlemelere de gidildi.

Hapis Cezaları

Faturaların yedi günden az sürede düzenlenmesi ya da faturanın malın teslim edildiği veya hizmetin yapıldığı anda düzenlenmesi zorunluluğu getirilmesi konusunda Hazine ve Maliye Bakanlığı'na yetki verilmiş ve Bakanlık tarafından faturanın malın teslim edildiği anda düzenlenmesine karar verilmiştir.

VUK 359.maddesinde yer alan kaçakçılık suçlarına yazar kasa ve akaryakıt pompaları vb. ödeme kaydedici cihazların mührünü kaldıran, donanım veya yazılımın değiştirilenlerle ilgili üç yıldan beş yıla kadar hapis cezası gerektiren yeni bir suç fiili eklenmiştir.

5015 sayılı Yasa'nın 3.maddesinin 11.fikrasından sonra gelmek üzere; dağıtıcı, ihrakiye teslimi ve bayilik lisansları ile Kurum tarafından belirlenen diğer lisans türlerine ilişkin olarak lisans başvurusu, lisans tadili veya lisans süresi uzatılmasına ilişkin taleplerin yerine getirilmesi için Sosyal Güvenlik Kurumuna vadesi geçmiş prim ve idari para cezası borcu ile vergi dairelerine 6183 sayılı Kanununun 22/A maddesi kapsamında vadesi geçmiş borcun bulunmaması şartı getirilmiştir.

5015 sayılı Kanun'un 7'nci maddesinin altıncı fıkrasından sonra gelmek üzere aşağıdaki cümleler ve mevcut beşinci cümlesine "dağıtıcılara" ibaresinden sonra gelmek üzere "ve yetkilendirilen tüzel kişilere" ibaresi eklenmiştir.

"Dağıtıcı lisansı sahibi, Kurumca yetkilendirilen tüzel kişiler aracılığı ile denetim sistemini kurar ve uygular. Denetim sistemini kuracak ve uygulayacak tüzel kişilerde aranacak idari, mali ve teknik şartlar ile bu tüzel kişilerin hak ve yükümlülükleri Kurum tarafından belirlenir. Denetim sisteminin kurulması ve uygulanmasına ilişkin yükümlülüklerin yerine getirilmemesinden lisans sahibi ile Kurumca yetkilendirilen tüzel kişiler müştereken sorumludur."

29.07.2021 tarih ve 10338 sayılı Kurul Kararı ile Bayi Denetim Sisteminin Kurulması ve Uygulanması için Tüzel Kişilerin Yetkilendirilmesi Hakkında Karar yayımlanmış, Kararın 5,7 ve 9. maddeleri 01.01.2022 tarihinde diğer maddeleri yayımlandığı tarihte yürürlüğe girmiştir.

Bu kararın amacı, bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarımı için başvuruda bulunan tüzel kişilerin (otomasyon şirketlerinin) Kurum tarafından yetkilendirilmesi ile yetkilendirilmiş tüzel kişilerin hak ve yükümlülüklerine ilişkin usul ve esasların belirlenmesidir.

Kararla; bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarımı için Kurul tarafından izin verilen tüzel kişilere (Yetkilendirilmiş Otomasyon şirketi) lisans verilmekte ve EPDK sitesinde yayımlandıktan sonra dağıtıcı lisansı sahipleri ile sözleşme yaparak 1240 sayılı Bayi Denetim Sistemine ilişkin Kurul Kararı gereklerini dağıtıcı lisansı sahipleri ile birlikte yerine getirebilmektedirler.

Kararın yayımlandığı tarihten bu yana altı şirkete EPDK tarafından izin ve lisans verilmiştir.

10338 sayılı Kurul Kararı gereği Yetkilendirilmiş otomasyon şirketi;

a) Dağıtıcı lisans sahipleri için bayi denetim sistemi kurma, uygulama, bakım ve onarım hizmeti vermekle,

Petrol Piyasası aktörlerini ilgilendiren düzenlemeler yürürlüğe girdi

"Yeni düzenlemeler nedir?"

"Kimleri ilgilendiriyor?"

"Sorumluluklar ve aykırı davranılması durumunda hukuk düzenince öngörülen sonuçları nelerdir?"

- Hizmet vereceği dağıtıcı lisans sahibi ile yapacağı sözleşmeyle verilecek hizmet koşullarını belirlemekle, sözleşmenin tek taraflı feshi için feshin geçerli olacağı tarihten en az 3 (üç) ay önce ilgili dağıtıcıyı ihbar etmekle,
- Bayi denetim sistemi kapsamında yürüteceği sistem kurulum, uygulama, bakım ve onarım faaliyetlerini TS, EN, ISO, IEC standartlarından herhangi birine, bu standartlar da yoksa, TSE tarafından kabul gören diğer standartlara ve/veya dokümanlara uygun yürütmek ve standartlarda belirtilen uygun cihaz ve ekipman kullanmakla,
- Dağıtıcı lisans sahibinin talebi ve/veya arızanın doğrudan tespiti halinde, bayi denetim sisteminde oluşan arızalara 24 saat içerisinde müdahale etmekle ve oluşan arızayı 1240 sayılı Karar'da belirtilen kapsam ve süre içerisinde gidermekle,
- Talep edilmesi halinde her türlü bilgi ve belgeyi Kuruma sunmakla,
- Başvuru aşamasında aranan koşulları izin süresince de sağlamakla,
- Yılda en az iki kere olmak üzere hizmet verdiği akaryakıt istasyonunda bayi denetim sisteminin ilgili mevzuata uygun olarak çalıştığını denetlemek ve bu denetimde gerçekleştirilen işlemleri kayıt altına almakla yükümlüdür.

Bu karar ile birlikte yetkilendirilmiş otomasyon şirketlerine bayi denetim sistemini kurmak ve uygulamak için sözleşme yaptığı dağıtıcı lisans sahibi ile birlikte; müştereken sorumluluk da getirilmiştir. Buna göre yetkilendirilmiş otomasyon şirketi;

- Bayi denetim sistemine ait her türlü cihaz ve ekipmanın dışarıdan yetkisiz kişilerin müdahalesini önleyecek şekilde eksiksiz ve tam olarak kurulmasından,
- Bayi denetim sistemine izinsiz müdahaleyi ve bayideki kayıt dışı ikmalinde tespit etmeye yönelik otomatik uyarı sisteminin kurulmasından,
- 1240 sayılı Karar'ın eki olan "Otomasyon Sistemi Kılavuzu"nda belirlenen usul ve esaslar dâhilinde verilerin; →

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), aldığı bir dizi kararla, petrol piyasası aktörlerini ilgilendirecek konularda yeni düzenlemelere gitti.

Kaçak akaryakıt satışını önlemeye yönelik tedbirlerin de alındığı ve ağır ceza yaptırımların öngörüldüğü düzenlemeler, Resmî Gazete'de yayınlanarak 1 Ocak 2022 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi.

Yetkisiz kişilerce müdahale edilemeyecek şekilde doğru olarak üretilmesi, korunması ve saklanması,

Kuruma doğru ve eksiksiz şekilde gönderilmesinden,

Dağıtıcı lisansı sahibi ile birlikte müştereken sorumludur.

Keza 10338 sayılı Kurul Kararı ile Dağıtıcı lisansı sahiplerine; Bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarımı faaliyetlerine ilişkin yükümlülüklerini yapacakları sözleşme kapsamında sadece yetkilendirilmiş otomasyon şirketi aracılığı ile yerine getirme, Bayilerine ait her bir akaryakıt istasyonunda, bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarımı için yetkilendirilmiş yalnızca bir otomasyon şirketinden hizmet alma,

Bayi denetim sistemi kapsamında Ek-3'te yer alan koşulların yetkilendirilmiş otomasyon şirketi tarafından sağlanması için gerekli tedbirleri alma yükümlülüğü getirilmiştir. Bu kapsamda Dağıtıcı Lisans Sahiplerinin Bayi Denetim Sisteminde Asgari Sağlayacağı Koşullar;

İstasyon otomasyon sistemine ait ilgili ekipman yetkisiz müdahaleleri engelleyecek şekilde mühür altına alınmalıdır. Yetkilendirilmiş otomasyon şirketi ile otomasyon sisteminde aykırılıkların giderilmesi amacı ile gerekli görülen ekipmanda mühürleme işlemi yapar. Mühre ilişkin uygulama dağıtıcı lisansı sahibi ile yetkilendirilmiş otomasyon şirketinin müşterek sorumluluğundadır.

Servis ve montaj işlemlerinde mühür takma/sökme işlemleri yetkilendirilmiş otomasyon şirketi veya yetkili servisi tarafından gerçekleştirilerek tutanak ile kayıt altına alınmalıdır. Dağıtıcı lisans sahibi şirket merkezi ile istasyon otomasyon sistemi arasında kapalı devre (VPN vb.) güvenli haberleşme altyapısı kullanılmalıdır.

Dağıtıcı lisans sahibi şirket merkezi ile istasyon otomasyon sistemi arasındaki veriler TLS/SSL sertifikaları ile şifrelenmelidir.

Bayi denetim sisteminde bulunan veri tabanları yetkisiz müdahaleleri engelleyecek şekilde dinamik şekilde şifrelenmelidir. Otomasyon yazılımı, veri tabanı üzerindeki işlemleri yaparken aynı dinamik şifreleme metodunu kullanmalıdır. Dinamik şifre azami 1 ay süre ile geçerli olmalıdır. Statik veri tabanı şifresi kesinlikle kullanılmamalıdır.

İstasyon otomasyon sistemi üzerinde kullanıcı yetkilendirmesi yapılmalıdır.

İstasyon otomasyon sisteminin unsurlarını doğrudan görüntüleyen kamera sistemi konumlandırılmalı ve kayıtlar minimum son 30 günü içerecek şekilde muhafaza edilmelidir. Yürütülen faaliyet ile istasyon otomasyon unsurlarının niteliğine bağlı olarak akaryakıt istasyonlarında gerekmesi halinde bir veya birden fazla kamera kurulmalıdır. Kurulacak kameraların 10338 ve 1240 sayılı Kurul Kararında yer alan yükümlülüklerin yerine getirilmesini sağlayacak asgari niteliklere sahip olması gereklidir.

Bayi denetim sisteminde, Kurum tarafından yapılan/ yaptırılan denetim sırasında kullanılacak ve konsolide verilerden oluşan denetim raporu (1240 sayılı Karar'da yer alan UE-4D tablosunda mevcut verileri içeren) bulunmalıdır. Denetim rapor sorguları dağıtım şirketi merkezine gönderilen verilerden anlık olarak oluşturulmalıdır.

1240 sayılı Karar kapsamında Kuruma gönderilen tablolar, yetkilendirilmiş otomasyon şirketinin dağıtıcı lisans sahibinin sunucularında konumlandırıldığı yazılımlar üzerinden yapılmak zorundadır. Merkezdeki verinin güvenliği dağıtıcı lisans sahibinin sorumluluğundadır. Ancak verinin değiştirilmesi durumunda geliştirilecek yazılımlar tarafından bu farklar tespit edilerek alarm oluşturulmalıdır.

İstasyon otomasyon sistemine tanımlanan pompa ve tankların tanımlama yapıldığı tarihler kayıt altına alınmalıdır. Eklenen ve silinen pompa, tank kayıtları denetim raporunda gösterilebilmelidir.

İstasyon otomasyon sisteminin sürekliliğini sağlayacak kesintisiz güç kaynağı bulundurulmalı ve elektrik kesintisi sırasında aktif olarak çalışabilecek durumda olması sağlanmalıdır.

Yine 10338 sayılı Kurul Kararı ile yetkilendirilmiş otomasyon şirketinin ilgili mevzuattan kaynaklanan yükümlülüklerini yerine getirmemesi halinde 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 19'ncü maddesi gereğince işlem tesis edileceği hükmüne bağlanmış böylece otomasyon şirketlerine hem yetki hem de sorumluluk verilmiştir.

5015 sayılı yasanın 19.maddesinin (h) fıkrası gereğince; Denetim sisteminin usulüne uygun olarak kurmak ve uygulamak üzere yetkilendirilen tüzel kişilere, yükümlülüklerini yerine getirmemeleri hâlinde dağıtıcı lisansı sahibine uygulanan cezanın onda biri uygulanacağı hükmü getirilmiştir. •

Leman AYDÖNER

Mersin'de doğdu. İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakültesinden mezun oldu. 1986 yılından bu yana Mersin Barosuna kayıtlı avukat olarak mesleki faaliyetini sürdürüyor. 2006 yılından itibaren Siyam Petrolcülük Sanayi ve Ticaret A.Ş'de görev yapıyor. Evli ve 2 çocuk annesi.

SOIL

Yüksek Performanslı Yeni Nesil Motor Yağı



Siyam Petrolcülük San. ve Tic. A.Ş.
Çankaya Mahallesi İsmet İnönü Bulvarı
Canatan İş Merkezi 10/20 Akdeniz, MERSİN
Tel: (0324) 238 66 76 pbx • Fax: (0324) 238 77 76
soil@soil.com.tr • www.soil.com.tr

Saraçoğlu Petrol



Bayilerimiz

“SOIL verdiği her sözü tuttu”



“Gezsem de dünyanın dört bucağını Vallahi gözüme yine boş gelir” diyen ozanın diyarı, leblebinin harman olduğu yer Çorum'dayız, Saraçoğlu Petrol'de...

Ömer Saraçoğlu, doğma büyüme Çorumlu. 2008 yılından bu yana Çorum kent merkezindeki Saraçoğlu Petrol'e yön veriyor. Sorduk, “Neden SOIL?” Yanıtı başlıktaki beş kelimelik cümle oldu.

■ Sizi tanıyabilir miyiz?

1980 Çorum doğumluyum. İlk, orta ve lise öğrenimimi Çorum'da tamamladım. Anadolu üniversitesi İktisat Fakültesi mezunuyum. Evliyim ve iki çocuğum var.

■ Neden istasyon işletmeciliği ve SOIL?

2007 yılında üniversite ve askerlik bitince aile şirketimizde işe başladım. Bana en uygun pozisyon olarak istasyon işletmeciliği öngörülünce, 2008 yılından bu yana işletmemizin yönetimini üstlenmeye başladım. İstasyonumuz 1993 yılında faaliyete geçmiş olup 2009 yılına kadar o zamanki istasyon anlaşmalarının uzun olması sebebi ile başka bir markada faaliyet gösterdik. 2009 yılında EPDK, anlaşmalara sınırlandırma getirip sözleşmemiz iptal olunca bize hitap edecek bir marka aramaya başladık. SOIL'in saha müdürleri ve yöneticileri ile tanıştık. Gördüğümüz sıcak yaklaşım ve ilgi SOIL markasını tercih etmemize sebep oldu. O günden bugüne verilen sözler hep yerine geldi. Bundan sonra da öyle olacağına inancım tam.

■ Başka alanlarda da ticari faaliyetiniz var mı?

Aslında aile olarak bizim asıl mesleğimiz kiremit ve tuğla üretimidir. Zaten Çorum denince akla ilk önce leblebi sonra da kiremit ve tuğla sektörü gelir. Halen bu sektörde üretim

ve satış anlamında aktif bir şekilde devam etmekteyiz. Aynı zamanda Çorum merkezde ‘Saryap’ markası altında konut projeleri de yapmaktayız. Bunlardan başka birkaç sektörde daha yatırımımız mevcut.

■ İstasyonun konumu ve verdiğiniz hizmetler için diyeceklerinizi dinleyelim.

İstasyonumuz Çorum il merkezinde yer almaktadır. Yaklaşık 4bin m2'lik bir alana sahibiz. İskilip ilçesi anayolu üzerinde bulunduğumuz için hem şehirden hem de ilçeye giden araçların uğrak noktasıyız. Gerek market gerekse self servis yıkama hizmetimizle müşterilerimize 24 saat kesintisiz hizmet vermekteyiz. Kaliteden asla taviz vermiyoruz. Müşterilerimize kaliteli hizmeti ucuzla ulaştırmak ana hedefimiz.

■ Covid-19 önlemlerinizi nelerdir?

Covid-19 hepimiz için sıkıntılı bir süreç oldu ve olmaya devam ediyor. Bu süreçte çalışanlarımız ve de müşterilerimizin maske, mesafe ve temizlik konusuna uymaları yönünde gayret gösterdik. Müşterilerimize, temassız ödeme noktasında araçtan inmeden hizmet veriyoruz. Ayrıca market içerisindeki tedbirlerde de çok özenliyiz.

■ İstasyondaki personel sayısı ve sunduğunuz hizmetler için neler söylersiniz?

İstasyonumuzdaki pompa, muhasebe ve market birimlerimizde şu an 14 personel ile hizmet veriyoruz. Müşterilerimize market, madeni yağ satışı, self servis yıkama ve SOIL taşıt tanıma hizmetleri sunuyoruz.

■ 2020 ve 2021 yılı sizin için nasıl geçti. 2022'den beklentilerinizi nelerdir?

2020 yılının başından itibaren dünyayı etkisi altına alan Covid-19 salgını karşısında her sektör büyük bir sınavdan geçti ve yansımaları devam ediyor. Gerek kısıtlamalar ve gerekse vatandaşlarımızın temkinli davranması gibi nedenlerle 2020'de hedeflenen satış noktasına ulaşamadık. Aşının etkisiyle normalleşme adımlarının atıldığı 2021 ise biraz toparlanma yılı oldu. 2022 yılını umutla karşıladık. Sektör er ya da geç tekrar ivme kazanacak, yeter ki sağlığımız yerinde olsun. •

SOIL
İ S T A S Y O N



www.soil.com.tr/istasyon-kiralama

‘Ben hep 50 liralık..’

Recaizâde Mahmut Ekrem’in “*Araba Sevdası*” romanı ile edebiyatımıza giren, Yeşilçam’da “*Şoför Nebahat*” gibi dönem karakterlerini ortaya çıkartan,

Türk Sanat Müziğinde “... *uçar gider*” sözcükleriyle dile gelen otomobil için artık “*hep 50 liralık*” mottosu geçmişte kaldı.

Günümüz şartlarında ortalama bir otomobil deposu yaklaşık 1.000 liraya doluyor.

Yakıt tüketimi araçtan araca değişiyor. Ancak aynı model, aynı motor hacmindeki araçlarda yapılan hesaplamalara göre;
1 litre benzinle ortalama 14.7 kilometre,
1 litre otogaz-LPG ile 11.36 kilometre,
1 litre motorinle yaklaşık 22.22 kilometre yol kat edilebiliyor.

Ne Yapmalı?

Yüksek yakıt tüketimi, donanımsal ve sürücü kaynaklı iki temel sebepten kaynaklanıyor.

Uzmanlar, aşırı hız yapılmayıp çok fazla fren kullanılmamasını öneriyor. Yakıt tüketimini aşağı çekmesi bakımından araç kontrollerinin de rutin şekilde yapılması önemli. •

50 liralık yakıtla kaç kilometre gidilir?

KARADENİZ'İN ÇATISI: KAÇKARLAR

📷 Erol ÖZER

Zirvelerini görmüş, yamaçlarına tırmanmış, havasını solumuş olanlar Kaçkarlar'ı tek sözcükle anlatır: Mücevher.



Zirvelerini görmüş, yamaçlarına tırmanmış, havasını solumuş olanlar Kaçkarlar'ı tek sözcükle anlatır: Mücevher.

Kaçkar Dağları Türkiye'nin kuzeyinde, Doğu Karadeniz sahili boyunca uzanan, Rize iline bağlı Çamlıhemşin ilçesinin güneyinde doğanın adeta gözünden sakındığı güzellikte bir dağ sırasıdır.

Doğu Karadeniz'de yeşilin en göze çarpan tonlarını saklayan görkemli ormanlar, hırçın dereler ve sarp vadilerle çevrili, olağanüstü derecede görkemli bu doğa harikası, 1994 yılından bu yana milli park statüsünde bulunuyor.

Kaçkar Dağları, eşsiz güzellikteki doğal yaşam alanları, kendine özgü bitki örtüsü ile yerli ve yabancı turistlere, doğaseverlere ve fotoğrafçılara görsel bir şölen sunar.

Makaleye ruh katan fotoğraflar, özellikle 3000 metre ve üzeri bölgelerde yer alan dudak uçuklatacak güzellikteki buzul gölleri, buzul vadileri, coşkun akan dereleri, sisli, dumanlı, oldukça sarp ve keskin rölyefli zirveleri anlatıyor.

Batıdan Doğuya...

Kaçkar Dağları, batıdan doğuya doğru birçok alt bölgeye ayrılıyor.

Çamlıhemşin ilçesinden batıya doğru giden Fırtına Vadisi'ni izleyince Verçenik Yaylası'na ulaşıyor. Bölgedeki Verçenik zirvesi, çevresinde yer alan yaylaları ve buzul gölleriyle oldukça etkileyici güzellikte.

Verçenik, 3711 metre yüksekliğiyle Kaçkarların ikinci yüksek zirvesi. Ayrıca 3100 metre yüksekliğinde bulunan Kapılıgöller ile 2800 metre rakımdaki Verçenik Yaylası da oldukça görkemli. Verçenik Yaylası'nın güneydoğusunda 3645 metre yüksekliğinde Tatos Dağları ve eteklerindeki harika görüntüsüyle Tatos Gölleri Türkiye'nin saklı güzellikleri...

Çamlıhemşin ilçesinden doğuya ayrılan yol ile Ayder Yaylası'na, devamında Avusor ve Huser yaylalarına ulaşılmakta. Araçların son vardığı nokta olan Avusor Yaylası'ndan birkaç saatlik yürüyüşle güneyde Kemerli Kaçkarlar'a ve eteklerinde bulunan Avusor Gölü'ne varılıyor. Daha batıda ise iki saatlik yürüyüşle Avusor'un güneyindeki sırtı aşınca Altıparmak Dağları ve Dadala Yaylası... 2900 metre yükseklikte bulunan Dadala Yaylası ve bölgede yer alan pansiyon dağcılarının, doğaseverlerin ve fotoğrafçıların sık ziyaret ettikleri yerler. Yaylaya ve pansiyona ulaşımın tümüyle yaya olarak gerçekleşmesi bölgeyi oldukça ilginç ve çekici kılıyor. Bölgede 3500 metreye yakın yüksekliğiyle Altıparmak Dağları olağanüstü güzelliğiyle ziyaretçilerini büyülüyor. Dadala Yaylası'nın doğusundaki sırtı aşınca Altıparmak ve Marsis dağ sırasının kuzey eteklerinde, 3000 metre yüksekliğindeki Ambar Gölü, sisli ve dumanlı özelliğiyle fotoğrafçılar için tarifsiz bir deneyim. •

📷 Erol ÖZER



**Kaçkar Dağları,
doğaseverlere ve
fotoğrafçılara görsel
bir şölen sunar.**

Uluyurt Petrol

“SOIL’siz yıllarımız
ticari kayıp...”

Ankara Çamlıdere’de hizmet veren Uluyurt Petrol’ün İşletmecisi Mustafa Kemal Uluyurt, çekirdekten yetişme bir ticaret erbabı. İstasyon işletmeciliği, Uluyurt için “babadan oğula” devreden bir bayrak yarışı. SOIL’i sektörde güven verdiği ve uzun soluklu maraton koşucusu gibi hedefinde sapmadan ilerlediği için tercih ettiğini söylüyor ve SOIL’siz geçen yılları ticari kayıp hanesine yazıyor.

■ Sizi tanımak isteriz.

1977 yılında Ankara’nın saklı cenneti Çamlıdere İlçesinde doğdum. İlk orta ve İHL’yi Çamlıdere’de bitirdim. Üniversite hayatıma Anadolu Üniversitesi İktisat Fakültesi İşletme Bölümü ve İlahiyat Fakültesinde devam etmekteyim. 1948 yılından beri sektörün içerisinde olan aile şirketimizin varlığını, “dededen-toruna” geleneğiyle kardeşimle devam ettirmekteyiz. Evli ve dört çocuk babasıyım.

■ İstasyon işletmeciliğine ne zaman ve nasıl başladınız?

Ailemiz tarımdan bakkaliyeye ve oradan da akaryakıt sektöründe 1948’den bu yana ticari hayatın içinde. İstasyon işletmeciliği babam ve amcamdan, kardeşim ve bana bayrak yarışı şeklinde geçti. Sektörün içinde yoğunlaşarak, Anadolu tabiri ve ahilik esaslarıyla çekirdekten yetişerek bugünlere geldik.

■ Başka alanlarda da ticari faaliyetiniz var mı?

Tarım ve inşaat sektöründe küçük çaplı faaliyetlerimiz var. Hobi amaçlı çalışmalarımız ise ilerleyen dönemde sanayi ve depolama alanlarına yönelecek. Ayrıca alternatif enerji kaynaklarına olan çocukluk hayallerimi de ticari faaliyetimize yansıtmayı düşünüyorum.

■ Nedir sizi SOIL’e getiren?

Yaklaşık dört yıldır SOIL’e geçmeyi düşünmekteydik. Bölge Müdürümüz Sayın Tayfun Arslan’ın ilgisi bizi çok etkiledi. Ancak geçmişte bağlı olduğumuz sözleşme buna olanak tanımamaktaydı. Bu süre içerisinde kurumsal anlamda başarısının günbegün artması, uzun soluklu bir maraton koşucusu gibi nefesi kesilmeden hedefe ilerlemesi, bayi ağındaki istikrarlı yükselişi bizi SOIL’e geçme fikrine yaklaştırdı. Zaman, kararımızın ne kadar isabetli olduğunu bize gösterdi. Ardından Genel Müdürümüz Sayın Serhat Aka’nın net çizgisi, sektörde giderek tükenen ve olmazsa



Bayilerimiz

olmaz değer, güven duygusunu bize hissettirmesiyle bir saat içinde SOIL’e bağlayan sözleşmeyi imzaladık. Şimdi geldiğimiz noktada, SOIL’siz geçen dört yılımızı ticari bir kayıp olarak değerlendirmekteyiz.

■ İstasyonun konumu ve müşteri profili hakkında bilgi verir misiniz?

İstasyonumuz konum olarak ilçe merkezinde, küçük, şirin fakat her yönü ile gelişmekte olan bir lokasyondadır. İlçemiz ekonomisi geçmişte tarım, hayvancılık ve ormancılık sektörleriyle yön bulmaktaydı. Ancak günümüzde İlçe Kaymakamlığımız ile Belediyemizin aktif çalışmaları neticesinde inanç, doğa, yayla ve kış turizmi sektörlerinde çok yol kat edilince, müşteri portföyümüz de gelişti. Uluyurt Petrol olarak müşterilerimize hizmetin en iyisini sunmaya gayret gösteriyoruz. Ayrıca, dünyadaki COVID-19 salgınını bir sonucu olarak kentten kırsala yaşanan geri dönüşlerin ilçemizde de gözle görülür şekilde artması, müşteri portföyümüze olumlu şekilde yansdı.

■ İstasyondaki personel sayısı ve sunduğunuz hizmetler hakkında bilgi verir misiniz?

İstasyonumuzda dört personel ile hizmet vermekteyiz. İstasyonumuzda araç yıkama (köpük, iç temizleme, basınçlı su vd.) ve hava basınç kontrolü yapılabiliyor. Ayrıca geniş park alanımızda araç bakım kanalımız mevcut olup sıcak-soğuk içecek ikramımız bulunmakta yanı sıra doğal kaynak suyumuz ücretsiz ve sınırsız şekilde bütün müşterilerimize açıktır. Dededen toruna yürüyen ve büyüyen firmamız, sektörümüzde manevi bağları ön planda tutarak kurumsallaşmaktadır.

■ 2022’den sektörel ve kişisel anlamda beklentileriniz nelerdir?

Pandemi koşulları 2020 ve 2021 yıllarında her alanda ticareti olumsuz etkiledi. Buna rağmen özverili çalışmalarımız sayesinde hedeflerimizi tutturduk. 2022 yılında sloganımız “Asırlık Hizmette Genç Enerji.” Bu slogana yakışır anlamda “Kalite, Güven, Tecrübe” düsturu ile ilerlemekteyiz.

2022’den kişisel anlamda beklentim; yerli üretime dayalı bir ekonomi modelidir. İşte tam da bu noktada tarım, hayvancılık ve sanayi alanlarında ‘yerli üretim esaslı’ ekonomik kalkınmaya hem ülkemiz hem bölgemiz hem de sektörümüz ciddi gereksinim duymaktadır zira kıtlık tüm dünyanın kapısında. Bu ekonomik eksen değişikliği ülkemiz açısından hızla yapılması gereken bir devrim olmalıdır. Finansal çözümler üreten, alternatif ödemeler sunma noktasında çalışmalarımız hazırdır. •

AKARYAKIT VE OTOGAZ İSTASYONLARI İÇİN KONTROLLÜ SOSYAL HAYAT ÇALIŞMA REHBERİ

- Maskesiz müşteri içeri alınmaz. İşletme içerisinde müşteri ve çalışan herkesin maske takması zorunludur.
- Her müşterinin girişte el hijyeni sağlaması zorunludur. İş yeri girişinde %70 alkollü el antiseptiği veya kolonya bulundurulur.
- Personel sık aralıklarla el hijyenini sağlar.
- İş yerinde bulunabilecek kişi sayısı (çalışan ve müşteri dahil) SOSYAL MESAFE KURALLARINA UYMAK KAYDI İLE her 4 metrekare için bir kişidir. İş yeri metrekare ve kapasite bilgisi iş yeri girişine asılır.
- İş yeri giriş-çıkışlarında ve bütün alanlarda sosyal mesafe kuralları (1,5 metre veya 3 adım) uygulanır.
- Akaryakıt istasyonlarında bulunan restoran, kafe, büfe, oto yıkama, oto tamirhane, lastikçi, vb. alanlarda bu sektörlerle ilgili yayınlanan/ yayınlanacak kurallar esastır.
- Sıra ve yoğunluk olabilecek alanlarda (ödeme noktaları vb.) zemin üzerinde 1,5 metre ara ile işaretler bulunur.
- Ödeme noktalarında mümkünse müşteri ile personel arasında yüz hizasında şeffaf bir ayırıcı bulunur.
- Ödeme cihazları her müşteri temasından sonra %70’lik alkolle dezenfekte edilir. Temassız ödeme teşvik edilir.
- İş yeri sık aralıklarla havalandırılır.
- Hasta ve hastalık belirtisi gösteren, izolasyonda bulunması gereken personel çalıştırılmaz.
- Günlük temizlik yapılır. Sık dokunulan yüzeyler (kapı kolları, tezgâh üstleri vb.) sık aralıklarla silinir.
- Tuvalet alanlarına giriş kapıları otomatik kapı sistemine çevrilir. Bu imkân yoksa tuvalet alanına giriş kapılarının kolları çok sık dezenfekte edilmelidir.
- Tuvaletlerde %70 alkollü el antiseptiği bulundurulur.
- Tuvaletlerin zeminleri, klozetler, pisuvarlar, lavabolar, musluk ve batarya başlıkları, kapı kolları sık sık temizlenir, dezenfekte edilir.
- Tuvalet ve lavaboların temizlik saatleri kayıt edilir ve görünür şekilde asılır.
- Tuvaletlerde devamlı sıvı sabun, tuvalet kâğıdı ve kâğıt havlu bulundurulur.
- El kurutma fanları kullanıma kapatılır. Tek kullanımlık kâğıt havlular kullanılır.
- Tuvalet temizliği yapacak personel eldiven, maske ve gözlük/siperlik kullanır.
- Tuvaletlerde hijyen bilgilendirme ve uyarı afişleri bulunur.
- Bu rehberdeki tüm kurallar ile dezenfeksiyon ürün ve standartları, T.C. Sağlık Bakanlığının web sitesinde yayınladığı geniş rehberde tanımlandığı şekilde uygulanır.



#HayatEveSiğar

Bu iş yerine puan ver!

Bu iş yerinin Çalışma Rehberi kurallarına uyumunu T.C. Sağlık Bakanlığının Hayat Eve Siğar uygulaması üzerinden puanlayabilir, kurallara uyum puanını görebilirsiniz.



T.C. SAĞLIK
BAKANLIĞI

Bilgi için: www.saglik.gov.tr

Sen gelmeden önce her yer karanlık;
dünya ıssız, dünya durgundu...

“Aman Petrol, canım “Pet’r Oil”

insanlık, yaklaşık 200 yıldır petrol çıkarıyor. Ancak dünyadaki ilk düzenli üretim, Amerikalı girişimci Edwin Drake tarafından 1859 yılında Pennsylvania’da petrol çıkardığı kuyuyu açması ile tarihte yer alır. Toprağın 21 metre altından fişkırarak petrol, bir bakıma dünyanın artık eskisi gibi olmayacağını habercisidir.

Günümüzde ulaştırma, sanayi, enerji, sağlık, güvenlik, konut ve tarım gibi birçok alanda yoğun şekilde kullanılan petrol, balinaların da kurtuluşu olacak, insanlık için önemiyse şarkılarda vurgulanacaktı.

Türkiye’yi 1980 Eurovision Şarkı Yarışması’nda “Pet’r Oil” veya bilinen adıyla “Petrol” şarkısıyla temsil eden Ajda Pekkan, “Sen gelmeden önce her yer karanlık; dünya ıssız, dünya durgundu” diyecekti Lahey’de.

İşlenmesiyle 80 bin’e yakın ürün elde edilen, 30’un üzerinde sektörü doğrudan etkileyen, en çok enerji ve ulaşım alanlarında kullanılan petrolün, küresel pandemiden olumsuz etkilenen Türkiye Akaryakıt Sektörü’ne yansımaları, bazı satır başlarıyla şöyle:

Rakamlarla Akaryakıt Sektörü (*)

- EPDK’dan lisanslı 5 rafineri, 64 dağıtıcı.
- Günde yaklaşık 4 milyon araca hizmet verilen her gün yaklaşık 8 milyon kişinin ziyaret ettiği 13.000’in üzerinde istasyon.
- Dolaylı vergiler dâhil toplam parasal büyüklük: 214,2 milyar TL
- Sağlanan dolaylı vergi: 101,5 milyar TL
- 150.000 kişiye doğrudan istihdam.
- Toplam otomotiv yakıtları tüketimi: 36,3 milyon m³.
- Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) piyasasında 91 dağıtıcı ve 10.838 otogaz istasyonu.

- Toplam motorin tüketimi: 27,69 milyon m³.
- Toplam benzin tüketimi: 3,1 milyon m³.
- LPG otogaz tüketimi, 5,5 milyon metreküp.
- Toplam akaryakıt tüketimi: 26,1 milyon ton/yıl (benzin, motorin, kalorifer yakıtı, fuel oil).
- Madeni yağ tüketimi 470.010 ton/yıl (%50,02 taşıt yağları, %41,15 endüstriyel yağlar).
- Tüketilen taşıt yağı: 235.093 ton/yıl.
- Trafiğe kayıtlı toplam araç sayısı: 24.144.857 / adet. (%54,3 otomobil, %16,3 kamyonet, %14,5 motosiklet, %8,1 traktör, %3,6 kamyon, %2,0 minibüs, %0,9 otobüs, %0,3 özel amaçlı taşıtlar)
- Trafiğe kayıtlı otomobil sayısının yakıt cinsine göre dağılımı: 13.099.041 / adet. (%38,3 motorin, %36,7 LPG, %24,4 benzin)
- Toplanan atık motor yağı: 19.469 ton/yıl.

(*) EPDK, TÜİK, PETDER Sektör Raporları, 2020

“

Günümüzde ulaştırma, sanayi, enerji, sağlık, güvenlik, konut ve tarım gibi birçok alanda yoğun şekilde kullanılan petrol, balinaların da kurtuluşu olacak, insanlık için önemiyse şarkılarda vurgulanacaktı.

“

SOIL Türkiye Ormanı

“Her fidan
bir memleket..”

'Türkiye'nin Gülümseyen Yüzü' SOIL, Mersin'de 'Hatıra Ormanı' oluşturuyor.

"Orman Genel Genel Müdürlüğü'nün belirleyeceği sahada yapılacak çalışmalarda, 7 coğrafi bölge, 81 il, tüm bayi ve SOIL çalışanları adına dikilecek binlerce fidan geleceğe nefes olacak."

Daha fazla kilometre,
Daha fazla performans...

POWER PRO

KATKILI MOTORİN

SOIL

Aracınızın ve cüzdanınızın dostu: **SOIL Power Pro** Katkılı Motorin

Türkiye'nin yenilikçi akaryakıt dağıtım şirketi SOIL, tüketici dostu ürün yelpazesinde öne çıktı.

Araç ve cüzdan dostu "Power Pro" katkı motorin, benzerleri arasında en beğenilen ve tercih edilen ürün olma özelliğiyle fark yarattı.

7 coğrafya, 61 il, 305 noktada 7/24 hizmet veren SOIL istasyonlarında satışa sunulan "Power Pro" katkı motorin, araçta motoru temizlemeye yardımcı olurken, kat edilen kilometrede tasarruf ve yüksek performans sağlıyor. •





Kamyonları seviyoruz,
onlar bizim canımız.

En uzak mesafe, iki kafa
arasındaki mesafedir.
Birbirini anlamayan.
Can Yücel

Ya bir yol bul
ya bir yol aç
ya da yoldan
çekil.
Konfüçyüs

Yol ver dağlar
ben sılama
varayım.
Musa Eroğlu

Uzun ince bir yoldayım.
Gidiyorum gündüz gece.
Bilmiyorum ne haldeyim.
Gidiyorum gündüz gece.
Aşık Veysel

Bir yanım gündelik şeyler evdir,
ekmektir. Bir yanım olmadık
türküler söyler yoldur, özlemdir.
Şükrü Erbaş

İki seçeneğin
var; ya kal ya
gitme!
Özdemir Asaf

Rüzgâr
arkadan
eserse yol
al, karşıdan
eserse yol ver.
Murathan Mungan

Uzak dediğin, önce içinde
birikir insanın; sonrası
yalnızca yoldur.
Murathan Mungan

Gitmekle gitmiş olamazsın.
Gönlün kalır, aklın kalır,
anıların kalır.
Cemal Süreya



Ekmeği aldım, bereketli olması için
duamı yaptım ve ilk lokmayı ağzıma
götürdüm. İşte o zaman pek bildiğim
bir koku geldi burnuma. Çiftçilerin,
tarım araçlarını kullananların ellerinin
kokusuydu bu. Bu ekmeğin petrol
kokuyor, demir kokuyor, saman
kokuyor, olgun başak kokuyordu.
Evet, eskiden olduğu gibiydi her
şey. Lokmamı yutarken gözyaşlarımı
tutamadım: "Ekmeğin ölümsüzdür, iş de
ölümsüzdür!" dedim.
Toprak Ana, Cengiz Aytmatov

Ramiz Dayı

- Yoluna yol olduklarımız yolu bulup yok oldular.
- Ara sıra kenara çekilip seyretmek lazım yeğen.
- Bakmak lazım, kimde ne kadarız ve kim bizde ne kadar.
- Dön bak arkana yeğen. "Gitmez" dediğin kaç kişi yanında?
- Bazen hayat seni öyle zorlar ki yolun başında kimdin unutursun.
- Hayatın kuralı bu, ne kadar uzağa gidersen git, başladığın yere dönersin sonunda. Ne kadar değişirsen değiş nereden mutlu olduysan hep oraya çevirirsin kafanı. Ne kadar terbiye etsen de susturamazsın içindeki canavarı. Nereye gidersen git şunu unutma: Herkes gün olur evine döner.



SOIL.

SOSYAL MEDYA

-  facebook/soilpetrol
-  instagram/soilpetrol
-  twitter/soilpetrol
-  linkedin/soilpetrol

SOIL

Siyam Petrolcülük San. ve Tic. A.Ş.



Türkiye'nin her yerinden

444 7 645
SOIL

soil@soil.com.tr

www.soil.com.tr

Genel Müdürlük

Çankaya Mah. İsmet İnönü Bulvarı
101. Cad. Canatan İş Mrk. Kat:10
No: 20 Akdeniz / Mersin
Tel: 0 324 238 66 76
Fax: 0 324 238 77 76

Antalya Bölge Müdürlüğü

Liman Mah. Akdeniz Bulvarı
64 Sokak Akdeniz Akaryakıt Yanı
Konyaaltı / Antalya
Tel: 0 242 259 45 56
Fax: 0 242 259 45 36

İzmir Bölge Müdürlüğü

Atatürk Cad. Tüpraş Rafinerisi Girişi
No:56/6 Aliağa / İzmir
Tel: 0 232 616 69 09
Fax: 0 232 616 75 95

Ankara Ofis

Or-an Mah. Park Oran Ofis
No:180 Kat:11 Daire: 33-34
Çankaya-Oran/Ankara
Tel: 0 312 492 22 11

Batman Bölge Müdürlüğü

Şafak Mah. Barış Bulvarı
İnci Apartmanı Altı No:11/A Batman
Tel: 0 488 214 50 21
Fax: 0 488 214 51 00

Kırıkkale Bölge Müdürlüğü

Tüpraş Kırıkkale Rafinerisi
Ticaret Müdürlüğü Hacılar / Kırıkkale
Tel: 0 318 266 94 71
Fax: 0 318 266 94 72

Mersin Kazanlı Terminali

Soda Yolu Üzeri Kromsan Fabrikası
Karşısı Kazanlı /Mersin
Tel: 0 324 451 29 90
Fax: 0 324 451 29 01

Giresun Bölge Müdürlüğü

Karadere Mah. Kızılcay Mevkii Opet
Giresun Terminali Espiye / Giresun
Tel: 0 454 611 62 00
Fax: 0 454 611 61 00

Kocaeli Bölge Müdürlüğü

Barbaros Mah. Kaplan Sok. No: 219/2
D:4 Tütünciftlik – Körfez / Kocaeli
Tel: 0 262 527 01 10
Fax: 0 262 526 14 25

